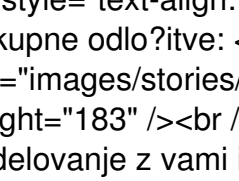


Kako vplivati na odločitve strank?

Prispeval Administrator

Sreda, 06 April 2011 19:18 - Zadnjič posodobljeno Sreda, 06 April 2011 19:22

Philip Hesketh - svetovna avtoriteta na področju vplivanja na nakupne odločitve:  Kako vplivati na odločitve strank? Prepričajte več strank za sodelovanje z vami in jih obdržite na dolgi rok! Ali ste vedeli, da obstajajo posebni psihološki pristopi, ki vam pri prodaji omogočajo večjo prepričljivost in lažje vplivanje na odločitve vaših strank? Ste vedeli, da te pristope in tehnike uporablja le petica prodajnikov, ki zato pridobijo več strank in si zagotovijo tudi dolgoročno sodelovanje z njimi? Na seminarju boste prejeli konkretne tehnike, ideje in orodja, s katerimi boste pri prodaji bolj prepričljivi ter boste znali graditi trdne dolgoročne odnose s svojimi strankami. Za prevajanje v slovenščino bo poskrbljeno. [Preberite vse in več na domači strani](http://www.panta-rei.si/philip/index.php)